

Bizzego Antonio  
Via Benvenuto Cellini, 3 – 20129 Milano  
Codice fiscale: BZZNTN62D30F839I – Partita Iva: 11229450157  
(+39) 335.323062 – [antoniobizzego@linkedim.it](mailto:antoniobizzego@linkedim.it) – [www.linkedim.it](http://www.linkedim.it)

## Generalità

Antonio Bizzego, nato a Napoli, il 30.04.1962

## CURRICULUM VITAE

### Attività corrente

Agente d’Affari in Mediazione Immobiliare.  
Registro Imprese n. 2048194 del 24.09.2014 – CCIAA Milano

### Precedenti esperienze professionali

#### Gennaio 2013 - agosto 2014

Consulente immobiliare per la gestione di crediti “NPL”.

#### Gennaio 2001 - dicembre 2012

Docente “free-lance” per la formazione commerciale, comportamentale, e motivazionale, oltre che consulente e “mental coach”.

#### Principali destinatari delle docenze

- ⇒ **Lloyd Adriatico** – Fondi pensione: aspetti tecnici, fiscali, e commerciali -
- ⇒ **API Brescia** – Tecniche di lettura rapida e memorizzazione – Tecniche di vendita avanzate – Comunicazione efficace – Public Speaking -
- ⇒ **Banca Agricola Mantovana** – Preparazione all’esame per Promotori Finanziari -
- ⇒ **Orsi Assicurazioni** – Comunicazione efficace, vendita, empowerment, principi di PNL -
- ⇒ **Banca Popolare di Verona** – Credito Bergamasco – Comunicazione efficace e tecniche vendita -
- ⇒ **Banca di Romagna – Cassa di Risparmio di Cesena** – Progetto “Malatesta”: stili di leadership per capi filiale -
- ⇒ **Banca Intesa** – Piattaforma “Arcobaleno”: comunicazione efficace e tecniche di vendita per gestori e direttori di filiale -
- ⇒ **Banca Intesa** – Piattaforma “Arcobaleno Operation” – comunicazione efficace e principi di vendita per addetti operativi -
- ⇒ **Banca Intesa** – “Progetto “Tripla A” – Formazione formatori -
- ⇒ **Ras Assicurazioni** – Inserimento Consulenti Assicurativi Junior: comunicazione efficace e tecniche di vendita -
- ⇒ **Axa Assicurazioni** – Inserimento Dedicati Persona e Previdenza: comunicazione efficace e tecniche di vendita -

- ⇒ **San Paolo Imi Spa** – “La comunicazione interna al servizio degli obiettivi di business”: comunicazione efficace e gestione risorse per direttori di filiale -
- ⇒ **Ergo Italia** – Progetto “Full Optional”: comunicazione efficace e tecniche di vendita per agenti e collaboratori -
- ⇒ **Banca Popolare di Verona e Novara** – comunicazione efficace, leadership, principi di PNL, per gestori, capi filiale, responsabili retail e capi area –
- ⇒ **Allianz Subalpina** – Inserimento consulenti assicurativi: comunicazione efficace e tecniche di vendita –
- ⇒ **Ei.Com. Srl** – “Scomporre&Ricomporre”: percorso di formazione e coaching per funzioni direttive -
- ⇒ **Intesasanpaolo** – Progetto “Eccellenza Operation”: la gestione del cambiamento personale, per addetti al back office -

### Partnership

Ho lavorato per:

- ⇒ **PR3 International Srl**
- ⇒ **Spring Srl**
- ⇒ **F.A. Consultants Srl**
- ⇒ **Studio Martinetti & C. Sas**
- ⇒ **Citigate T&IC Srl**
- ⇒ **Sin&getica Srl**
- ⇒ **D.W. Italia Srl**
- ⇒ **OpenWorks Srl**
- ⇒ **A.D. Global Solution Srl**
- ⇒ **Centro Internazionale For Srl**

### Gennaio 1995 – Dicembre 1999

Promotore Finanziario per la Società “**BNL INVESTIMENTI S.I.M.**”, società di intermediazione mobiliare del Gruppo “**BANCA NAZIONALE DEL LAVORO**”.

Rapporto di lavoro cessato per dimissioni il 21.12.1999.

### Gennaio 2000 – Settembre 2003

Promotore Finanziario e “Supervisore” per la “**BANCA AGRICOLA MANTOVANA**”<sup>\*</sup> del Gruppo “**MONTE DEI PASCHI DI SIENA**”

<sup>\*</sup> dal novembre 2002 “**BANCA 121 – PROMOZIONE FINANZIARIA**”).

Specialista di asset-allocation in fondi comuni d’investimento e sicav, con l’utilizzo di strumenti di analisi quantitativa.

Rapporto di lavoro cessato per dimissioni il 12.09.2003.

### Novembre 1998 – Agosto 1994

Impiegato per la “**CITIFIN FINANZIARIA SPA**”, società di credito al consumo del Gruppo “**CITICORP**”.

Inizialmente, addetto alla ricezione, esame ed approvazione di finanziamenti e leasing auto, provenienti da dealers convenzionati, oltre che alla gestione dei rapporti telefonici con i singoli punti vendita.

Successivamente, responsabile di credito, di tutti i servizi di erogazione offerti alla clientela privata, sino ai limiti di autonomia di filiale, nonché interfaccia con gli organi di credito centrali, per le approvazioni a livelli superiori.

### Dicembre 1982 – Ottobre 1998

Assunto con la qualifica di impiegato di 1a categoria, presso la “**BANCA CENTRO SUD**”\* di Napoli.

\* (dal luglio 1987, “**CITIBANK ITALIA**”).

Al servizio filiali sino al luglio 1986, inizialmente, come terminalista di sportello e successivamente, come addetto alle principali funzioni di contabilità di agenzia, quali la gestione del pagamento assegni compensati e/o di corrispondenza, il regolamento delle scritture con la sede centrale, la prima nota e la quadratura di cassa.

Trasferito all’ufficio “Sviluppo Nuovi Sistemi”\* di Roma, il 1° agosto 1987, per la partecipazione alle seguenti attività:

- ⇒ test ed implementazioni ad un nuovo sistema operativo integrato “IBM” nell’area c/c e depositi a risparmio, in collaborazione con il gruppo “EDP”;
- ⇒ stesura manuali operativi e normativi;
- ⇒ formazione;
- ⇒ assistenza in loco, alle filiali di Roma, Corato, Trani, Reggio Calabria, Taranto e Napoli, in fase di partenza con il nuovo software;
- ⇒ back-up a problemi contabili e/o operativi a collegamento di tutte le filiali in rete.

### Pubblicazioni

Articolo – “**La PNL applicata al Public Speaking**” – [www.bloom.it](http://www.bloom.it)

Libro – “**Change**” – Riflessioni per cambiare – Italic Digital Editions Editore

Libro – “**L’incontro**” – La potenza travolgente della fede – Prefazione di Nicola Legrottaglie – Italic Digital Editions Editore

### Titolo di studio

Diploma di maturità scientifica.

### Certificazioni

“**Licensed Master Practitioner**” in Programmazione Neuro-Linguistica, conseguita presso la “**NLP ITALY**” e certificata dalla “Society of NLP” del dottor **Richard Bandler**.